



WIR SUCHEN SIE!

Wir wollen nicht nur für unsere Kunden erste Wahl sein, sondern auch für unsere Mitarbeitenden. Deshalb sorgen wir für ein innovatives und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld, das fordert, fördert und motiviert. Bei Humbaur profitieren Sie von der täglichen Auseinandersetzung mit unseren Produkten. Darüber hinaus bieten wir Ihnen vielfältige Qualifizierungsmöglichkeiten, damit Sie Ihr Karriereziel bei Humbaur erreichen.

Verkaufsberater im Werksverkauf (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Verfolgung der kompletten Verkaufsabwicklung bis zur Übergabe
- Unterstützung bei verkaufsfördernden Maßnahmen und Promotion-Aktionen zur Neukundengewinnung
- Erstellung von Leasing- und Finanzierungsangeboten
- Vermietung von Anhängern

Ihr Profil

- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Position, einschlägige Erfahrung im Direktvertrieb
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten sowie sicheres und freundliches Auftreten
- Service- und Kundenorientierung
- Leistungsbereitschaft und hohes Engagement
- Technisches Verständnis sowie Markt- und Produktkenntnisse von Vorteil
- Gute MS Office Kenntnisse

Ihre Vorteile

- Verantwortungs- und anspruchsvolle Tätigkeit mit langfristiger Perspektive
- Eigenverantwortliches Aufgabengebiet
- Leistungs- und anforderungsgerechte Vergütung nach Vereinbarung
- Arbeiten in einem engagierten Team
- Attraktives und modernes Arbeitsumfeld
- Betriebliche Altersvorsorge und weitere Benefits, z. B. Mitarbeiterrabatte oder Fahrradleasing

Interesse geweckt?

Überzeugen Sie uns von Ihrer Qualifikation und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

Ihre Ansprechpartnerin

Sarah Hauf / Personalabteilung
E-Mail: bewerbung@humbaur.com

